**MODIFICACIÓN**

**BASES DE CONVOCATORIA**

**PROGRAMA DE FOMENTO PRODUCTIVO**

**“ORGULLO CHILENO, LA RUTA PARA EXPORTAR SERCOTEC”**

**2021**

Por este instrumento, se modifican las Bases de Postulación de la Convocatoria Programa de Fomento Productivo “ORGULLO CHILENO, LA RUTA PARA EXPORTAR SERCOTEC”, en el siguiente sentido:

**Donde dice:**

**1.3. Focalización de la convocatoria.**

Esta convocatoria está dirigida a empresas y cooperativas, que elaboren o manufacturen productos de forma serial y que cuenten con, a lo menos, 4 productos con código SKU y con una venta anual mínima de 100 unidades por producto con código SKU. Se excluye la participación de empresas del sector servicios

**Debe decir:**

**1.3. Focalización de la convocatoria.**

Esta convocatoria está dirigida a empresas y cooperativas, que elaboren o manufacturen productos de forma serial y que cuenten con facturas donde aparezca el nombre y descripción del producto estandarizado, y que cuenten con una venta anual mínima de 100 unidades por producto. Se excluye la participación de empresas del sector servicios.

**Donde dice:**

**Validación manual:**

1. Deberán contar a lo menos con 4 productos con código SKU.
2. La venta de cada uno de los productos SKU que elabora la empresa, deberá ser superior a las 100 unidades anuales.

**Debe decir:**

**Validación manual:**

1. Contar con facturas de venta o guías de despacho donde aparezca el nombre y descripción del producto estandarizado.
2. La venta de cada uno de los productos de la empresa deberá ser superior a las 100 unidades anuales.

**Donde dice:**

**2. POSTULACIÓN**

**2.1. Plazos de postulación**

**Los/as interesados/as podrán iniciar y enviar su postulación a contar de las 12:00 horas del día 05 de noviembre de 2021 hasta las 15:00 horas del día 18 de noviembre de 2021.**

**Debe decir:**

**2. POSTULACIÓN**

**2.1. Plazos de postulación**

**Los/as interesados/as podrán iniciar y enviar su postulación a contar de las 12:00 horas del día 05 de noviembre de 2021 hasta las 15:00 horas del día 24 de noviembre de 2021.**

**Donde dice:**

**2.2. Pasos para postular**

Para hacer efectiva la postulación, se deberán realizar las siguientes acciones:

**d. Preguntas para la Selección**:

Los postulantes deberán responder un set de 4 preguntas, donde el empresario/a debe:

.

* Escribir los productos de su empresa que poseen SKU y el número de unidades de cada uno de ellos que produce anualmente.

**e. Documentos adjuntos:**

Cada empresa postulante deberá adjuntar los siguientes documentos:

* Adjuntar factura o guía de despacho que demuestra la producción o venta de productos en serie con código SKU.

**Debe decir:**

**2.2. Pasos para postular**

**d. Preguntas para la Selección**:

Los postulantes deberán responder un set de 4 preguntas, donde el empresario/a debe:

Para hacer efectiva la postulación, se deberán realizar las siguientes acciones:

* Escribir los productos que su empresa vende y el número de unidades de cada uno de ellos que vende anualmente.

**e. Documentos adjuntos:**

Cada empresa postulante deberá adjuntar los siguientes documentos:

* Adjuntar factura o guía de despacho que demuestra la venta de productos en serie donde aparezca el nombre y descripción del producto estandarizado.

**Donde dice:**

**ADMISIBILIDAD / Validación Manual**

|  |  |
| --- | --- |
| **Requisito** | **Medio de verificación** |
| 1. Deberán contar con a lo menos con 4 códigos SKU.
 | Antecedentes proporcionados por el postulante en los Formularios de postulación y Test caracterización. |
| 1. La venta de cada uno de los productos SKU que elabora la empresa, deberá ser superior a las 100 unidades anuales.
 | Antecedentes proporcionados por el postulante en los Formularios de postulación y Test caracterización. |

**Debe decir:**

**ADMISIBILIDAD / Validación Manual**

|  |  |
| --- | --- |
| **Requisito** | **Medio de verificación** |
| 1. Contar con facturas de venta o guías de despacho donde aparezca el nombre y descripción del producto estandarizado.
 | Antecedentes proporcionados por el postulante en los Formularios de postulación y Test caracterización. |
| 1. La venta de cada uno de los productos de la empresa deberá ser superior a las 100 unidades anuales.
 | Antecedentes proporcionados por el postulante en los Formularios de postulación y Test caracterización. |

**Donde dice:**

**ANEXO N° 3. CRITERIOS DE EVALUACIÓN TÉCNICA**

| **Ámbito** | **Pregunta** | **Rúbrica** | **Nota**  | **Ponderación** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Preguntas Selección | Indique porqué desea exportar, mencione sus clientes actuales y los elementos diferenciadores de su producto. Señale a qué tipo de clientes desea llegar con su exportación. | El/La empresario/a explica por qué desea exportar y a qué tipo de clientes, mencionando elementos diferenciadores de sus productos. | 7 | 10% |
| El/La empresario/a explica por qué desea exportar y a qué tipo de clientes, sin mencionar elementos diferenciadores de sus productos. | 5 |
| El/La empresario/a solo describe sus productos y a sus clientes, no menciona el por qué desea exportar. | 3 |
| El/La empresario/a explica por qué desea exportar, no nombra clientes ni productos. | 1 |
| No aplica/no se presenta pero no nombra ninguna de las características |  0 |
| Preguntas Selección | Escriba los productos de su empresa que poseen SKU y la cantidad de productos que vende anualmente. | Describe más de 5 productos indicando sus SKU y su venta por producto supera las 100 unidades anuales. | 7 | 15% |
| Describe 4 productos indicando sus SKU y su venta por producto supera las 100 unidades anuales. | 5 |
| Describe menos de 4 productos indicando sus SKU y su venta por producto supera las 100 unidades anuales. | 3 |
| Describe menos de 4 productos indicando sus SKU y su venta por producto no supera las 100 unidades anuales. | 1 |
| No entrega la información solicitada. | 0 |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Preguntas Selección | Escriba la dirección de la página web y/o de las redes sociales de su empresa (en caso que tenga) | Cuenta con:1. Página web con descripción de productos SKU.2. Página web con carro de compra3. Redes sociales instagram o Facebook4. Redes sociales vinculadas a la página web para compra. | 7 |  15% |

**Debe decir:**

| **Ámbito** | **Pregunta** | **Rúbrica** | **Nota**  | **Ponderación** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Preguntas Selección | Indique porqué desea exportar, mencione sus clientes actuales y los elementos diferenciadores de su producto. Señale a qué tipo de clientes desea llegar con su exportación. | El/La empresario/a explica por qué desea exportar y a qué tipo de clientes, mencionando elementos diferenciadores de sus productos. | 7 | 10% |
| El/La empresario/a explica por qué desea exportar y a qué tipo de clientes, sin mencionar elementos diferenciadores de sus productos. | 5 |
| El/La empresario/a solo describe sus productos y a sus clientes, no menciona el por qué desea exportar. | 3 |
| El/La empresario/a explica por qué desea exportar, no nombra clientes ni productos. | 1 |
| No aplica/no se presenta pero no nombra ninguna de las características. |  0 |
| Preguntas Selección | Escriba los productos que su empresa vende y que superan las 100 unidades anuales  | Describe más de 4 productos y su venta por producto supera las 100 unidades anuales. | 7 | 15% |
| Describe 3 productos y su venta por producto supera las 100 unidades anuales. | 5 |
| Describe menos de 2 productos y su venta por producto supera las 100 unidades anuales. | 3 |
| Describe menos de 1 producto y su venta por producto no supera las 100 unidades anuales. | 1 |
| No entrega la información solicitada. | 0 |
| Preguntas Selección | Escriba la dirección de la página web y/o de las redes sociales de su empresa (en caso que tenga) | Cuenta con:1. Página web con descripción de productos.2. Página web con carro de compra3. Redes sociales instagram o Facebook4. Redes sociales vinculadas a la página web para compra. | 7 |  15% |

**En todo aquello no modificado rigen íntegramente las bases de convocatoria que por el presente acto se modifican.**