|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Datos Personales** | | | | | | | |
| **Identificación del Postulante** | | | | | | | |
|  | | | | | | | |
| **Rut** |  | **Nombre completo** | |  | | | |
|  | | | | | | | |
| **Fecha Nacimiento (dd/mm/aaaa)** |  | | **Género** | |  | | |
|  | | | | | | | |
| **Correo electrónico** |  | | **Teléfono Contacto (ej:09/87543210)** | |  | | |
|  | | | | | | | |
| **RUT empresa**  **Natural / Jurídica** |  | **Razón Social** | |  | | | |
|  | | | | | | | |
| **Dirección de la empresa** |  | | | | | **Comuna** | Isla de Pascua |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Conocimiento para la implementación del Proyecto Empresa** | | | |
| Señale si cuenta con los conocimientos o competencias en las áreas relacionas a la gestión del Negocio | | | |
| **AMBITOS** | **SI** | **NO** | **Complemente su respuesta: En el caso que sea SÍ, señale donde la obtuvo.**  **En el caso que NO, señale si considera importante para la ejecución de su Negocio poseer las competencias señaladas.** |
| Formalización Empresa - Tramitación |  |  |  |
| Administración del Negocio |  |  |  |
| Contabilidad, Tributación y Costos |  |  |  |
| Marketing |  |  |  |
| Legislación Laboral |  |  |  |
| Propuestas de Valor |  |  |  |
| Plan de Negocio |  |  |  |

|  |
| --- |
| **Nombre del Proyecto** |
|  |
| **Descripción del Negocio** |
| Describa brevemente a que se dedica su empresa. |
|  |
| **Rubro económico del proyecto** |
| Señale el rubro económico en el cual su negocio está inserto, puede ser Comercio, Turismo, Servicios u otros más específicos. |
|  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 1. **Producto o Servicio** | | | |
| **1.1 Proceso Productivo y/o de prestación de Servicios** | | | |
| Describa brevemente el proceso productivo asociado a su Negocio y las etapas que este incluye, como también los recursos necesarios para la elaboración o la prestación del producto final, como insumos o materias primas requeridas | | | |
|  | | | |
| **1.2 Recursos de la empresa** | | | |
| Señala los recursos con los que cuenta su empresa | | | |
| **RECURSOS** | **SI** | **NO** | **Detalle su principal característica** |
| Máquinas y Equipos Productivos |  |  |  |
| Materias Primas |  |  |  |
| Local o Taller de Producción o venta |  |  |  |
| Página WEB o plataforma web |  |  |  |
| Trabajadores |  |  |  |
| Vehículo de Trabajo |  |  |  |
| Bodega |  |  |  |
| Local de Venta |  |  |  |
| Recursos Administrativos  Como mobiliario, equipamiento informático, personal administrativo, documentación, etc |  |  |  |
| **1.3 Principales Productos y/o Servicios que ofrece la empresa** | | | |
| Explique brevemente cuáles son sus principales productos y/o servicios que su empresa ofrece en el territorio, En el caso que un negocio tenga muchos productos, se deben generalizar o agrupar éstos, por ejemplo: para negocios de abarrotes agrupar por familia de productos (lácteos, cecinas, abarrotes, artículos de aseo, etc.); para un taller de bicicletas será; reparaciones menores, reparaciones mayores, venta de repuestos e inflado. | | | |
|  | | | |
| **1.4 Identifique las fortalezas y debilidades de sus productos o servicios tales como precio, calidad, formato de venta, etc.** | | | |
| Realice un análisis interno de su negocio, describa fortalezas y ventajas de sus productos o servicios, como también identifique las debilidades que actualmente posee y necesita trabajar. | | | |
| Fortalezas del producto:  Debilidades del producto: | | | |
| **1.4 Identifique como su producto y/o servicio se relaciona con el entorno y territorio** | | | |
| Señale como su producto y/o servicio se relacionan a las características y oportunidades que presenta el territorio | | | |
|  | | | |

|  |
| --- |
| 1. **Mercado** |
|  |
| **2.1 Cuál es la oportunidad de negocio de su empresa** |
| Responder según cuál es la necesidad o problema del mercado o de clientes que satisfacerá su negocio |
|  |
| **2.2 ¿Quiénes son sus clientes? ¿Cuáles son los segmentos más importantes de clientes a los que apunta nuestro negocio?** |
| Identifique sus clientes y señale las características más importantes que pretende atender con su proyecto, mencione aspectos como; ubicación, periodicidad de compra, estilo de vida, cantidad de consumidores, género, edad, de donde vienen, entre otros. |
|  |
| **2.3 De los segmentos de clientes mencionados, ¿Por qué debería preferirme el segmento de clientes al que apunta mi negocio, y no quedarse con la competencia?** |
| Identifique factores de diferenciación respecto a la competencia. |
|  |
| **2.4 ¿A través de qué manera quiero llegar a mis clientes? ¿Cuáles son los formas o canales de distribución que funcionan mejor para mi/s segmento/s de clientes? ¿Cuáles son los canales más rentables de mi modelo de negocio?** |
| Señale las canales por donde captura a sus clientes y explique cuáles son los que su negocio puede generar más ingresos |
|  |
| **2.5 Describa brevemente su competencia y los principales productos servicios que ésta tiene.** |
| Informe su competencia formal informal o productos sustitutos que pueden satisfacer las mismas necesidades que ofrece con su Negocio. |
|  |

|  |
| --- |
| 1. **Proyecciones del Negocio** |
| Señala las proyecciones de su negocio en los próximos 5 años, como espera que su proyecto de Negocio se consolide y/o modernice, en ámbitos como ventas, empleo, crecimiento, innovación u otros pertinentes a su negocio. |
|  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Presupuesto Inversiones** | | | | |
| **ITEM** | **Actividad a realizar**  **Detalle de manera general las necesidades de inversión según clasificador de Ítem** | **Aporte SERCOTEC  Máximo $ 5.000.000** | **Aporte Empresario/a**  **20% del Aporte Sercotec**  **(aporte \* 0.2)** | **Monto Total del proyecto  ( Suma aporte Sercotec más Empresario/a)** |
| **1.- ACTIVOS** |  | $ | $ | $ |
| **2.- HABILITACIÓN DE INFRAESTRUCTURA** |  | $ | $ | $ |
| **3.- CAPITAL DE TRABAJO**  **máximo un 30% del total del Aporte SERCOTEC** |  | $ | $ | $ |
| **TOTAL** | | $ | $ | $ |

|  |
| --- |
| 1. **Pertinencia de las Inversiones solicitadas** |
| Explique cómo las inversiones solicitadas en su proyecto de negocio contribuirán a la mejora de su negocio actual. |
|  |